NQ ADVISORS, Private Limited
Mumbai – Barcelona - Turin

22@NETWORK *Barcelona, marzo 2010*

BUSINESS PLAN INTERNACIONALIZACION EMPRESAS TIC

HIGHLIGHTS DEL PROYECTO

I.- Presentacion *NQ Abogados/Advisors*

II.- Proceso de internacionalización de Empresas TIC en India.

III.- Oportunidades y tendencias de negocio para empresas TIC en India

IV.- *Ayudas a la internacionalización; institucionales* , fondos de Capital-Riesgo, business angels y otros inversores privados.

I.- Breve introducción de NQ Abogados

NQ es el primer despacho Español compuesto por abogados internacionales, implantado en Mumbai y con plena capacidad operativa in situ para asesorar a las empresas y a los inversores españoles y europeos.

A resultas de haber acompañado a diferentes clientes a Delhi, Mumbai (donde se ubica nuestra oficina), y otras ciudades como Pune, Bangalore y Hyderabad, junto a su contrastada experiencia en diferentes ramas del derecho internacional, la Firma viene ofreciendo desde el año 2007, y en modo intenso, seguridad jurídica y competencia global a las empresas españolas y europeas que quieren establecer y desarrollar sus negocios en el mercado indio.

Tanto en el ámbito del Corportate & Financial Law, como en el ámbito de la representación procesal frente a la Administración y terceros, *NQ Abogados* constituye un puente sòlido entre dos continentes, Europa e India, siendo sus profesionales los operadores jurídicos necesarios para la realizaciòn de las necesidades de internacionalización de la Empresa así como del logro de los objetivos empresariales y econòmicos de nuestros clientes.

II - Asesoramiento a empresas TIC en su proceso de internacionalización en el país..

- Derecho corporativo internacional
- Búsqueda e identificacion de Partners
- Incorporation Private Limited
- Negociaciones
- Joint Venture
- Transferencia de tecnologia

- Due Diligence
- Fiscalidad internacional
- Marcas y Patentes
- Investigaciòn y analisis de mercados emergentes.
- Precio de transferencia
- Gestiones patrimoniales
- Control de calidad
- Derecho aduanero
- Constitución y administración de empresa.
- Contratos derecho civil y mercantil

III.- Oportunidades y tendencias de negocio en el sector TIC en India

Fortalezas del sector
Personal altamente cualificado
Prestación de servicios conforme a stándares de calidad
Disponibilidad de infraestructura de calidad e industria Auxiliar altamente desarrollada
Ahorro en costes, bajos salarios
Marco regulatorio propicio a la inversión en el sector, en Especial derechos de propiedad industrial e intelectual
Elevadas tasas de crecimiento económico
Clase media en crecimiento
Apoyo institucional de las autoridades Indias

La industria TIC en India es capaz de prestar soluciones integradas de principio a fin, conforme a estrictos controles de calidad, competitividad y siempre de conformidad con modelos globales (onshore-offshore), dominio y experiencia en la gestión de las metodologías exigidas.
La industria TIC india posee un enorme potencial de crecimiento en sectores como en el de la subcontratación, procesamiento de transacciones con clientes en el sector financiero o bancario, telecomunicaciones, salud, sector medios y entretenimiento, entre otros.
Son muchas las compañías, tanto extranjeras como locales, que se han dado cuenta de la posición que la India va a ocupar en los próximos diez años dentro de la industria TIC mundial, tanto por sus bajos costes de producción, gran cantidad de infraestructuras de calidad, recursos humanos

especialmente preparados, industria auxiliar altamente desarrollada, elevadas tasas de crecimiento económico, (más del 8% para el 2010) clase media consumidora de más de trescientos millones de habitantes y fuerte apoyo institucional de las Autoridades Indias.
Ahora es un momento propicio para que tanto empresas TIC como Centros de investigación españoles, penetren en el mercado indio a través de alianzas y colaboraciones estratégicas, como ya están haciendo otros países.
Un hito importante es la adaptación de la legislación india, en materia de propiedad intelectual, a los reglas de la OMC.

Las oportunidades de negocio para las empresas españolas en la India, se identifican especialmente en las siguientes áreas:

- Segmento tecnologías de la información.

- Servicios orientados a proyectos (asesoramiento, integración de sistemas, asesoramiento e integración de redes, desarrollo y mantenimiento de aplicaciones)
- Subcontratación de servicios (gestión de redes, subcontratación de aplicaciones informáticas, subcontratación de los sistemas de información).
- Apoyo y formación (educación y formación en materia de tecnologías, instalación de hardware, dispositivos de software y servicio postventa)

- Segmento servicios habilitados y prestados a través de las TI (ITeS)

- Servicios I+D y desarrollo de software.
- Servicios de interacción con clientes.
- Gestión de las transacciones (registro de datos, procesamiento de datos, preparación de informes, resolución de problemas)
- Desarrollo del contenido digital necesario para la gestión de paginas web, producción y suministro de recursos multimedia (CDs, DVDs, TV por cable, producción de películas, videojuegos).
- Subcontratación de servicios que exigen mayor grado de conocimiento (financieros, farmoquímica, biotecnología, entretenimiento y aeroespacial)
- Diseño de ingeniería.

IV.- Ayudas a la internacionalización; institucionales, Fondos de Capital-Riesgo, business angels y otros inversores privados

Existen diferentes instrumentos públicos para la financiación de las empresas TIC en especial, tales como ayudas y subvenciones ACC10 en Catalunya, tanto para la implantación en India, como para exportaciones, así como redes de inversores privados agrupadas en forma de *private equity* o *business angels* especialmente atraídos por un sector en constante innovación y altos ratios de retorno, como es el sector TIC de las empresas catalanas y españolas, que permitirán sin duda financiar a las *stat up´s* en sus fases más iniciales de creación y desarrollo.

NQ Abogados
Pioneers in India